

Paryż, listopad 2011 roku

Wyniki Euler Hermes za pierwsze 9 miesięcy 2011 roku**Obroty: 1.707 mln EUR****Wynik techniczny netto: 300,5 mln EUR****Przychody ze zwykłej działalności operacyjnej: 391,0 mln EUR****Zysk netto: 276,0 mln EUR**

Euler Hermes odnotował znakomite wyniki za pierwsze dziewięć miesięcy 2011 roku pomimo dużej niepewności otoczenia gospodarczego.

Obroty sięgnęły 1.707 mln EUR, co oznacza wzrost o 8% w porównaniu do roku 2010. Składka zarobiona brutto wzrosła o 9,1% w porównaniu do roku poprzedniego, dzięki wysokiemu wolumenowi ubezpieczonych obrotów w pierwszych dwóch kwartałach oraz szybkiemu wzrostowi nowej produkcji netto, co było związane z rosnącą atrakcyjnością ubezpieczeń należności na skutek niestabilnej sytuacji gospodarczej.

Według danych na koniec września wskaźnik szkodowo-kosztowy (ang. net combined ratio) utrzymuje niski poziom i wynosi 66,5%, co odzwierciedla dobre wyniki operacyjne grupy. Zysk netto za pierwsze trzy kwartały 2011 roku wyniósł 276,0 mln EUR, w porównaniu do 255,8 mln EUR w analogicznym okresie roku poprzedniego.

– Strategia polegająca na ukierunkowaniu rozwoju naszej grupy na klienta zaczyna przynosić efekty – mówi **Wilfried Verstraete, Prezes Zarządu Grupy Euler Hermes**. – Skoncentrowaliśmy działania handlowe na oferowaniu ubezpieczającym możliwie najlepszej ochrony ubezpieczeniowej. Trudności, z jakimi muszą zmierzyć się kraje europejskie, chcąc pokonać połączony kryzys zadłużenia i sektora bankowego w strefie euro, wymaga uważnego monitorowania sytuacji gospodarczej i finansowej. Dokonaliśmy restrukturyzacji Grupy tak, aby zapewnić jej najlepszą możliwą pozycję do przetrwania dalszych spadków koniunktury. Solidna baza kapitałowa, rzetelne procedury zarządzania ryzykiem oraz skuteczna strategia ukierunkowania na klienta daje naszym ubezpieczającym pewność, że Euler Hermes jest ich najlepszym partnerem w ekspansji biznesowej – dodaje **prezes Verstraete**.

9 listopada 2011 roku Zarząd Grupy Euler Hermes przedstawił Radzie Nadzorczej skonsolidowane wyniki według stanu na 30 września 2011 roku. Dane te zostały zweryfikowane przez Komitet Audytu.

I. Wyniki na koniec września 2011 roku**A. Podstawowe dane finansowe**

Euler Hermes odnotował zysk netto w wysokości 276 mln EUR za pierwszych 9 miesięcy 2011 roku, w porównaniu do 255,8 mln EUR za ten sam okres roku poprzedniego. Głównymi czynnikami, które przyczyniły się do poprawy tego wskaźnika, były dynamiczny wzrost przychodów ogółem oraz utrzymujący się niski poziom wskaźnika szkodowo-kosztowego.

<i>mln EUR</i>	<i>w por. do 09. 2011</i>	<i>w por. do 09. 2010</i>	<i>Zmiana w por. do 09. 2010</i>	
Składka przypisana brutto	1.575,1	1.454,1	121,0	8,3%
Składka zarobiona brutto	1.423,8	1.305,6	118,2	9,1%
Przychody z tytułu usług	282,9	275,2	7,6	2,8%
Obroty ogółem	1.706,7	1.580,8	125,8	8,0%
Wynik techniczny netto	300,5	255,9	44,7	17,5%
Przychody z działalności inwestycyjnej netto	90,4	102,7	-12,3	-12,0%
Przychody ze zwykłej działalności operacyjnej	391,0	358,6	32,4	9,0%
Koszty pozostałej działalności operacyjnej	-11,1	-10,9	-0,2	2,2%
Zysk operacyjny	379,8	347,7	32,1	9,2%
Zysk netto	276,0	255,8	20,2	7,9%
Wskaźnik szkodowości netto	42,1%	40,8%		
Wskaźnik kosztowy netto	24,4%	28,1%		
Wskaźnik szkodowo-kosztowy netto	66,5%	68,9%		

B. Obroty

Obroty Euler Hermes wzrosły o 8% do 1.706,7 mln EUR w porównaniu do 1.580,8 mln EUR na koniec września 2010 roku.

Przy niezmienionym zakresie działalności oraz stałych kursach wymiany, wzrost przychodów ogółem wynosi 8,5% i napędzany jest wysokim poziomem nowej produkcji netto oraz dalszym dynamicznym rozwojem ubezpieczonych obrotów.

Obroty według regionów (w oparciu o składkę zarobioną)

<i>Obroty</i>	<i>w por. do 09. 2011</i>	<i>w por. do 09. 2010</i>	<i>Zmiana %</i>	<i>w por. do 09. 2010</i>	<i>Zmiana %</i>
<i>mln EUR</i>	(1)	(2)		(3)	
Regiony					
Niemcy	572,0	560,1	2,1%	562,9	1,6%
Francja	308,1	282,6	9,0%	282,6	9,0%
Europa Północna	357,2	336,3	6,2%	336,5	6,2%
Region Śródziemnomorski	199,1	155,5	28,0%	155,5	28,1%
Ameryki	160,6	152,9	5,1%	142,5	12,7%
Azja i Pacyfik	50,1	44,4	12,8%	44,1	13,4%
EH Reinsurance + pozostali	59,7	49,0	21,9%	49,0	21,9%
Grupa Euler Hermes	1.706,7	1.580,8	8,0%	1.573	8,5%

Udział Grupy: Po wyłączeniu obrotów międzyregionalnych i wewnątrzregionalnych

(1) *Obroty po reklasyfikacji geograficznej (średni kurs wymiany z września 2011 roku)*

(2) *Obroty po reklasyfikacji geograficznej (średni kurs wymiany z września 2010 roku)*

(3) *Obroty po reklasyfikacji geograficznej według stałych kursów wymiany*

Europa, która jest podstawowym rynkiem Euler Hermes, w dalszym ciągu odnotowuje silny wzrost, pomimo obniżek stawek wprowadzonych na początku bieżącego roku (przewidywany wzrost na koniec roku wynosi 5,5% łącznego portfela).

Stosunkowo niskie wyniki w Niemczech związane są z powolnym rozwojem działalności handlowej na początku 2011 roku oraz presją konkurencji na stawki, których nie udało się w pełni zrekomensować dodatnim wzrostem wolumenu ubezpieczonych obrotów.

Dobre wyniki Regionu Śródziemnomorskiego spowodowane są dynamicznym rozwojem ubezpieczonych obrotów w połączeniu ze stosunkowo niewielkimi obniżkami stawek. Wzrost w porównaniu do roku poprzedniego spowodowany był również ujemnym wynikiem wyczerpywania rezerw techniczno-ubezpieczeniowych w 2010 roku, związanym z korektami obrotów za rok 2009. Wzrost w regionie uzyskano dzięki wysoki stawkom, które pozwoliły utrzymać rentowność.

C. Przychody ze zwykłej działalności operacyjnej

Wynik techniczny netto osiągnął w omawianym okresie kwotę 391 mln EUR, w porównaniu do 358,6 mln EUR w roku poprzednim.

Głównym motorem wzrostu był spadek wskaźnika szkodowo-kosztowego o 2,4 pkt. w porównaniu do analogicznego okresu roku poprzedniego.

Wskaźnik szkodowości za rok ubezpieczeniowy 2011 jest nieznacznie niższy niż w roku ubiegłym (62,2% i 62,6%, odpowiednio), jednak niższy jest także udział dodatniego wyniku wyczerpywania rezerw techniczno-ubezpieczeniowych w łącznym wskaźniku szkodowości, przez co wskaźnik za wszystkie lata ubezpieczeniowe wynosi 42,1% w porównaniu do 40,8% w roku ubiegłym.

Wskaźnik szkodowości utrzymuje się na bardzo niskim poziomie, pomimo wzrostu liczby i kwoty odszkodowań w stosunku do rekordowo niskiego poziomu odnotowanego w III kwartale 2010 roku. Jednakże zarówno liczba, jak i kwota odszkodowań jest w dalszym ciągu wyraźnie niższa niż w okresie przed kryzysem.

Aby utrzymać wskaźnik szkodowości na niskim poziomie, Grupa ściśle przestrzega wprowadzonej polityki cenowej, a także dba o usprawnienie procedur zarządzania ryzykiem. Na wypadek nagłego pogorszenia sytuacji gospodarczej posiada skuteczny system sygnałów ostrzegawczych, a w ryzykownych krajach i sektorach podjęła już pierwsze środki zapobiegawcze.

Wskaźnik kosztowy netto poprawił się o 3,7 pkt. z 28,1% we wrześniu 2010 r. do 24,4% we wrześniu 2011 roku. Wzrost kosztów brutto został z nadwyżką zrekomensowany wyższymi prowizjami reasekuracyjnymi z tytułu bieżącego oraz poprzednich lat ubezpieczeniowych, dzięki korzystnej sytuacji szkodowej oraz, w nieco mniejszym stopniu, dzięki wyższym składkom netto oraz wyższej marży na usługach.

W efekcie wskaźnik szkodowo-kosztowy na koniec września 2011 roku wyniósł 66,5% w porównaniu do 68,9% na koniec września roku ubiegłego oraz 68,7% na koniec 2010 roku

Przychody z działalności inwestycyjnej netto wyniosły 90,4 mln EUR.

Przy wyłączeniu skutków różnic kursowych, przychody z działalności finansowej na koniec września 2011 roku sięgnęły 86,3 mln EUR, co oznacza spadek o 5,4 mln EUR w porównaniu do roku poprzedniego.

Ta ujemna różnica spowodowana jest niższą kwotą zrealizowanych dodatnich różnic kursowych netto dla 8,4 mln EUR oraz deprecjacją portfela inwestycyjnego (2,4 mln EUR). Odpis aktualizujący wartość posiadanego portfela greckich obligacji rządowych wyniósł 1,9 mln EUR (o 1,1 mln EUR więcej niż w czerwcu) z wartości nominalnej 4,3 mln EUR.

Dodatkowo ujemny wpływ różnic kursowych wyniósł 6,9 mln EUR.

Przychody ze zwykłej działalności operacyjnej na koniec września 2011 roku wyniosły 391,0 mln EUR, czyli o 9% więcej niż w roku poprzednim.

D. Portfel inwestycyjny

Na koniec III kwartału 2011 roku wartość rynkowa inwestycji Grupy wykazała wzrost o 99 mln EUR w stosunku do poziomu z końca 2010 roku i wynosiła 3.866 mln EUR, głównie dzięki wpływom pieniężnym netto.

Grupa podtrzymuje niezwykle konserwatywną strategię finansową, dokonując nielicznych inwestycji na rynku akcji oraz lokując 93% swoich inwestycji w obligacje emitentów o ratingu AAA/AA. Alokacje w papiery wysokiej jakości umożliwiły wzrost wartości portfela obligacji od początku roku. Ekspozycja na najbardziej ryzykowne rynki europejskie jest bardzo ograniczona (na koniec września 39 mln EUR we Włoszech, 2 mln EUR w Grecji).

E. Koszty pozostałej działalności

Na koniec września 2011 roku odnotowano koszty restrukturyzacyjne w wysokości 11,1 mln EUR związane z projektem restrukturyzacji prawnej oraz projektem *Excellence*.

F. Prognozy

Euler Hermes przewiduje opóźnienia w zakresie konsumpcji podstawowych dóbr trwałych przez gospodarstwa domowe oraz w zakresie istotnych inwestycji produkcyjnych w przypadku przedsiębiorstw. Jednocześnie globalny poziom ryzyka poszczególnych krajów ulega dalszemu pogorszeniu. W tym otoczeniu spadek tempa wzrostu upadłości korporacyjnych ulegnie zahamowaniu, a w niektórych krajach bankructwa spółek mogą nawet przyspieszyć.

Jednakże Euler Hermes podtrzymuje swój docelowy poziom wzrostu składki naliczonej brutto na 2011 rok w wysokości 5-6% oraz wskaźnika szkodowo-kosztowego na poziomie niewiele powyżej 70%, pod warunkiem, że nie dojdzie do nadzwyczajnie wysokich wypadków szkodowych. Grupa jest doskonale przygotowana na przyszłe wyzwania dzięki silnej kapitalizacji oraz wysokiej jakości swojego portfela. Ponadto ukierunkowanie na klienta wprowadzone w ramach projektu *Excellence* pozwoli na szybkie dostrzeżenie sygnałów ostrzegawczych oraz utrzymanie silnych relacji partnerskich z klientami w tym trudnym i niepewnym okresie.

II. Wyniki za III kwartał 2011 roku

A. Podstawowe dane finansowe

<i>mln EUR</i>	III kw. 2011r.	II kw. 2011r.	I kw. 2011r.	IV kw. 2010r.	III kw. 2010r.	Zmiana w por. do III kw. 2010 roku	
Składka zarobiona brutto	485,8	485,4	452,6	469,6	450,2	35,6	7,9%
Przychody z tytułu usług	94,4	97,0	91,5	97,3	92,0	2,4	2,6%
Obroty ogółem	580,2	582,4	544,1	566,9	542,2	38,0	7,0%
Wynik techniczny netto	97,6	132,4	70,5	92,8	135,6	-38,0	-28,0%
Przychody z działalności inwestycyjnej netto	22,3	35,2	32,9	20,5	28,9	-6,6	-22,8%
Przychody ze zwykłej działalności operacyjnej	119,9	167,6	103,4	113,3	164,5	-44,6	-27,1%
Koszty pozostałej działalności operacyjnej	-7,3	-2,6	-1,2	-72,0	-10,9	3,6	-33,0%
Zysk operacyjny	112,6	165,0	102,2	41,2	153,6	-41,0	-26,7%
Zysk netto	83,5	117,2	75,3	38,6	108,4	-24,9	-22,9%
Wskaźnik szkodowości netto	41,9%	35,9%	49,1%	45,9%	27,3%		
Wskaźnik kosztowy netto	25,8%	21,5%	25,9%	22,3%	24,6%		
Wskaźnik szkodowo-kosztowy netto	67,8%	57,4%	75,0%	68,2%	51,9%		

W III kwartale 2011 roku Euler Hermes ponownie odnotował bardzo wysokie obroty, które wyniosły 580,2 mln EUR.

Wskaźnik szkodowo-kosztowy netto w III kwartale 2011 roku wyniósł 67,8%, co oznacza wzrost o 15,9 pkt. w stosunku do analogicznego okresu roku poprzedniego.

Wskaźnik szkodowości za rok ubezpieczeniowy 2011 jest wyższy w III kwartale 2011 roku niż w III kwartale roku ubiegłego (odpowiednio 64,2% i 58,6%), a udział dodatniego wyniku wyczerpywania rezerw techniczno-ubezpieczeniowych w łącznym wskaźniku szkodowości za ten kwartał jest niższy niż w roku ubiegłym. W efekcie wskaźnik szkodowości za wszystkie lata ubezpieczeniowe w III kwartale 2011 roku wyniósł 41,9%, w porównaniu do 27,3% w III kwartale 2010 roku, kiedy to wskaźnik szkodowości osiągnął najniższy poziom w okresie po wybuchu kryzysu.

Różnica w poziomach wskaźników szkodowo-kosztowych znajduje odzwierciedlenie w wyniku technicznym, który w III kwartale 2011 roku wyniósł 97,6 mln EUR, w porównaniu do 135,6 mln EUR w analogicznym okresie roku poprzedniego.

Przychody z działalności inwestycyjnej netto wyniosły w III kwartale 2011 roku 22,3 mln EUR, czyli o 6,6 mln EUR mniej niż w III kwartale 2010 roku. Spadek ten spowodowany był głównie niższą kwotą zrealizowanych zysków.

Zysk operacyjny, będący połączeniem wyniku technicznego netto oraz zysku finansowego, wyniósł w III kwartale 2011 roku 112,6 mln EUR, w porównaniu do 153,6 mln EUR rok wcześniej.

B. Obroty według regionów (w oparciu o składkę zarobioną)

Obroty	III kw. 2010r.	III kw. 2010r.	Zmiana %	III kw. 2010r.	Zmiana %
<i>mln EUR</i>	(1)	(2)		(3)	
Regiony					
Niemcy	198,0	200,8	-1,4%	203,4	-2,7%
Francja	102,9	92,8	10,9%	92,8	10,9%
Europa Północna	115,4	109,9	5,0%	107,7	7,1%
Region Śródziemnomorski	70,0	50,1	39,8%	50,0	39,8%
Ameryki	55,4	54,7	1,3%	51,1	8,4%
Azja i Pacyfik	17,8	16,5	7,9%	16,2	9,7%
EH Reinsurance + pozostali	20,7	17,5	18,5%	17,5	18,6%
Grupa Euler Hermes	580,2	542,2	7,0%	538,8	7,7%

Udział Grupy: Po wyłączeniu obrotów międzyregionalnych i wewnątrzregionalnych

(1) Obroty po reklasyfikacji geograficznej (średni kurs wymiany z września 2011 roku)

(2) Obroty po reklasyfikacji geograficznej (średni kurs wymiany z września 2010 roku)

(3) Obroty po reklasyfikacji geograficznej według stałych kursów wymiany

Wszystkie dane finansowe są dostępne na stronie internetowej Euler Hermes:

<http://www.eulerhermes.com/en/finance/finance.html>

Euler Hermes jest liderem na rynku ubezpieczeń należności handlowych oraz jednym z liderów w zakresie gwarancji ubezpieczeniowych i windykacji należności. Euler Hermes zatrudnia ponad 6 000 pracowników w 50 krajach. Oferuje kompleksowe usługi w zakresie zarządzania należnościami. Skonsolidowany obrót grupy Euler Hermes w 2010 roku wyniósł 2,15 miliarda euro. Euler Hermes rozwinął międzynarodową sieć nadzoru, która umożliwia analizę stabilności finansowej 40 milionów przedsiębiorstw. Grupa obejmuje swoimi gwarancjami transakcje handlowe na całym świecie na kwotę 633 mld euro.

Euler Hermes, członek grupy Allianz, jest notowany na giełdzie Euronext w Paryżu i otrzymał rating AA- od agencji Standard & Poor's.

W Polsce grupa Euler Hermes jest obecna od 1999 roku. Towarzystwo Ubezpieczeń Euler Hermes SA oferuje ubezpieczenia należności handlowych oraz gwarancje ubezpieczeniowe. Jednocześnie druga spółka działająca na polskim rynku - Euler Hermes Collections Sp. z o.o. oferuje windykację należności, raporty handlowe, ocenę ryzyka oraz program analiz branżowych. Obsługę klientów zapewnia Euler Hermes Services Sp. z o.o. Usługi doradztwa prawnego świadczy Euler Hermes, Mierzejewska - Kancelaria Prawna Sp. k.

Kontakt dla mediów:**Investor relations**

Nicolas Hein: +33 (0)1 40 70 54 65
nicolas.hein@eulerhermes.com
Clarisse Kopff: +33 (0)1 40 70 51 38
Clarisse.kopff@eulerhermes.com

Media relations

Raphaële Hamel: +33 (0)1 40 70 81 33
raphaele.hamel@eulerhermes.com

Euler Hermes Polska

Artur Niewrzędowski
+48 509 433 874
artur.niewrzedowski@thpr.pl

Niektóre ze stwierdzeń zawartych w niniejszym materiale mogą wyrażać oczekiwania dotyczące przyszłości i inne prognozy oparte na aktualnych poglądach i założeniach kierownictwa i obciążone są znanym i nieznanym ryzykiem oraz niepewnością, które mogą spowodować, że faktyczne wyniki bądź wydarzenia będą się istotnie różnić od przedstawionych lub implikowanych w takich stwierdzeniach. Poza stwierdzeniami stanowiącymi prognozy z racji kontekstu przewidywania na przyszłość można rozpoznać po użyciu słów takich jak „może”, „będzie”, „powinno”, „oczekuje się”, „planuje się”, „zamierza się”, „przewiduje się”, „uważa się”, „szacuje się”, „potencjalny” lub „w dalszym ciągu” i podobnych wyrażań. Faktyczne wyniki bądź wydarzenia mogą się istotnie różnić od przedstawionych w takich stwierdzeniach za sprawą m.in. (i) ogólnych uwarunkowań ekonomicznych, w tym w szczególności uwarunkowań ekonomicznych w zakresie podstawowej działalności lub na podstawowych rynkach Grupy Euler Hermes, (ii) kształtowania się rynków finansowych, w tym rynków wschodzących, a także zmienności rynków, ich płynności i zdarzeń kredytowych, (iii) częstotliwości i wielkości szkód ubezpieczeniowych, w tym szkód wynikających z katastrof naturalnych oraz rozwoju wydatków szkodowych, (iv) wskaźników utrzymania polis, (v) zakresu niespłacenia kredytów, (vi) poziomów stóp procentowych, (vii) poziomów kursów walutowych, w tym kursu wymiany euro do dolara amerykańskiego, (viii) zmian konkurencyjności, (ix) zmian w przepisach prawnych i regulacjach, w tym konwergencji monetarnej i Europejskiej Unii Monetarnej, (x) zmiany w polityce banków centralnych i/lub rządów innych krajów, (xi) wpływu przejęcia spółek, w tym związanych z tym kwestii integracji, (xii) reorganizacji i (xiii) ogólnych czynników konkurencyjności, w każdym przypadku na poziomie lokalnym, regionalnym, krajowym i/lub globalnym. Prawdopodobieństwo wystąpienia bądź natężenia wielu z tych czynników może okazać się większe w wyniku działań terrorystycznych i ich konsekwencji. Grupa nie jest zobowiązana do uaktualniania żadnych odnoszących się do przyszłości stwierdzeń.