

Warszawa, 24 marca 2011 r.

Polskie firmy eksportują nie tylko do Niemiec

**Eksport klientów największego
w kraju ubezpieczyciela transakcji wzrósł o 22%**

Komentarz Euler Hermes, światowego lidera w branży ubezpieczeń należności

Euler Hermes – największy w kraju ubezpieczyciel transakcji handlowych potwierdza wzrost obrotów w ubezpieczanych transakcjach eksportowych. Wymiana handlowa rodzimych przedsiębiorstw kwitnie m.in. z Czechami czy Węgrami.

Jak mówi **prezes Euler Hermes, Krzysztof Chechłacz**: „Już od kilkunastu miesięcy obserwujemy rosnące obroty eksportowe polskich firm, które ubezpieczamy. Wzrost ten nie ma charakteru incydentalnego – zwiększa się stale od kilku kwartałów, a przynajmniej od połowy 2009 roku. Miało to nawet miejsce wcześniej, niż ożywienie popytu w wymianie handlowej na rodzimym rynku (mającej miejsce de facto dopiero w ubiegłym roku)”.

Wzrost zaangażowania w eksporcie o 22%

Gwarantowany obecnie przez Euler Hermes poziom transakcji eksportowych polskich firm jest większy o 22% niż rok temu, w I kwartale 2010 r. Podobny wzrost dla całej gospodarki podał ostatnio Narodowy Bank Polski, w swoim podsumowaniu stycznia wskazując na przeszło 20% wzrost polskiego eksportu rok do roku.

Jak mówi **Krzysztof Chechłacz**: „O dynamice eksportowej polskich firm świadczy także to, iż – podobnie jak ma to miejsce w budżecie państwa, także w portfelu Euler Hermes jako ubezpieczyciela transakcji eksport cały czas zyskuje w stosunku do transakcji krajowych. Dobrze to świadczy o konkurencyjności polskich przedsiębiorstw – nie tylko się on utrzymuje, ale nawet poprawia”.

Eksport nie rośnie równomiernie na wszystkie rynki

Tomasz Starus, dyrektor Biura Oceny Ryzyka w Euler Hermes ocenia: „Najbardziej zyskują wybrane kierunki. Największy wzrost gwarantowanych przez nas obrotów eksportowych nastąpił na „wyspy” – w ciągu roku nasze zaangażowanie do Wlk. Brytanii zwiększyło się o blisko 1/3. Wysoki, bo blisko 25% procentowy wzrost limitów chronionych transakcji nastąpił do Holandii, niewiele mniej do Włoch”.

Wzrost zaangażowania Euler Hermes w ochronę transakcji eksportowych polskich przedsiębiorstw na poszczególne rynki (I kw. 2011 w stosunku do I kw. 2010)

Wlk. Brytania	31,9%
Holandia	24,0%
Czechy	21,6%
Włochy	21,5%
Niemcy	16,0%

Dobre wyniki w najbliższym regionie

Jak mówi **Tomasz Starus**: „Warto także zauważyć wciąż dynamicznie rosnące zaangażowanie ze strony polskich firm w regionie Europy Środkowej. Mówimy tu nie tylko o Niemczech. Duży wzrost obrotów naszych klientów obserwujemy także na rynku czeskim (wzrost zaangażowania o 21,6%), jak i węgierskim. Duża dynamika wzrostu na wspomnianym rynku czeskim nie jest spowodowana niskim poziomem wyjściowym. Przeciwnie – Czechy od lat są już znaczącym partnerem handlowym, zwłaszcza dla firm z województw dolnośląskiego, opolskiego, śląskiego i małopolskiego. Bliskość rynku czeskiego sprawia, że polscy producenci m.in. żywności z tych województw traktują go na równi z własnym, lokalnym rynkiem i mają na nim równie silną pozycję, wypierając (przejmując) nawet lokalnych, mniejszych czeskich konkurentów. Również producenci wyrobów RTV/AGD, mebli i odzieży (także w większości z województw pld. Polski) sprzedają tam coraz więcej, m.in. dzięki budowie własnych sieci sprzedaży. Czesi mają z kolei nadwyżkę w wymianie handlowej z Polską w dziedzinie motoryzacji i maszyn. Widać więc wyraźnie, iż nasz wymiana handlowa z południowym sąsiadem doskonale się uzupełnia i jest de facto zbilansowana, co także przyczynia się do jej tak stałego i dynamicznego wzrostu”.

Jak dodaje: „Cieszy także, iż polskie firmy nie tracą rynku zbytu w Niemczech. To właśnie nasz zachodni sąsiad był (i jest) w dużej mierze lokomotywą wzrostu w Europie. Polskie firmy wyraźnie na tym korzystają, a nawet wypierają z rynku innych dostawców: zwiększając sprzedaż o kilkanaście-dwadzieścia procent (zaangażowanie Euler Hermes w zabezpieczanie transakcji polskich firm na tym rynku wzrosło o 16%) w sytuacji, gdy wspomniany wzrost gospodarczy Niemiec jest kilkuprocentowy. Gospodarka, która absorbuje ¼ całego polskiego eksportu przyciąga dostawców z całego kraju, kluczowe znaczenie ma jednak m.in. dla województwa zachodniopomorskiego czy lubuskiego. Nie chodzi tutaj jedynie o polskich producentów, ale także m.in. firmy transportowe czy budowlane z tego regionu, dla których nierzadko rynek niemiecki jest rynkiem wiodącym w ich działalności”.

Kontakt dla mediów:

Artur Niewrzędowski
 TALKING HEADS PR
 tel. 0509-433-874
 e-mail: artur.niewrzędowski@thpr.pl

Euler Hermes jest liderem na rynku ubezpieczeń należności handlowych oraz jednym z liderów w zakresie gwarancji ubezpieczeniowych i windykacji należności. Euler Hermes zatrudnia ponad 6 000 pracowników w 50 krajach. Oferuje kompleksowe usługi w zakresie zarządzania należnościami. Skonsolidowany obrót grupy Euler Hermes w 2010 roku wyniósł 2,15 miliarda euro. Euler Hermes rozwinął międzynarodową sieć nadzoru, która umożliwia analizę stabilności finansowej 40 milionów przedsiębiorstw. Grupa obejmuje swoimi gwarancjami transakcje handlowe na całym świecie na kwotę 633 mld euro.

Euler Hermes, członek grupy Allianz, jest notowany na giełdzie Euronext w Paryżu. Agencja Standard & Poor's przyznała grupie oraz należącym do niej spółkom zależnym rating AA-.

W Polsce grupa Euler Hermes jest obecna od 1999 roku. Towarzystwo Ubezpieczeń Euler Hermes SA oferuje ubezpieczenia należności handlowych oraz gwarancje ubezpieczeniowe. Jednocześnie druga spółka działająca na polskim rynku - Euler Hermes Collections Sp. z o.o. oferuje windykację należności, raporty handlowe, ocenę ryzyka oraz program analiz branżowych. Obsługę klientów zapewnia Euler Hermes Services Sp. z o.o. Usługi doradztwa prawnego świadczy Euler Hermes, Mierzejewska - Kancelaria Prawna Sp. k.

Niektóre ze stwierdzeń zawartych w niniejszym materiale mogą wyrażać oczekiwania dotyczące przyszłości i inne prognozy oparte na aktualnych poglądach i założeniach kierownictwa i obciążone są znanym i nieznanym ryzykiem oraz niepewnością, które mogą spowodować, że faktyczne wyniki bądź wydarzenia będą się istotnie różnić od przedstawionych lub implikowanych w takich stwierdzeniach. Poza stwierdzeniami stanowiącymi prognozy z racji kontekstu przewidywania na przyszłość można rozpoznać po użyciu słów takich jak „może”, „będzie”, „powinno”, „oczekuje się”, „planuje się”, „zamierza się”, „przewiduje się”, „uważa się”, „szacuje się”, „potencjalny” lub „w dalszym ciągu” i podobnych wyrażen. Faktyczne wyniki bądź wydarzenia mogą się istotnie różnić od przedstawionych w takich stwierdzeniach za sprawą m.in. (i) ogólnych uwarunkowań ekonomicznych, w tym w szczególności uwarunkowań ekonomicznych w zakresie podstawowej działalności lub na podstawowych rynkach Grupy Euler Hermes, (ii) kształtowania się rynków finansowych, w tym rynków wschodzących, a także zmienności rynków, ich płynności i zdarzeń kredytowych, (iii) częstotliwości i wielkości szkód ubezpieczeniowych, w tym szkód wynikających z katastrof naturalnych oraz rozwoju wydatków szkodowych, (iv) wskaźników utrzymania polis, (v) zakresu niespłacenia kredytów, (vi) poziomów stóp procentowych, (vii) poziomów kursów walutowych, w tym kursu wymiany euro do dolara amerykańskiego, (viii) zmian konkurencyjności, (ix) zmian w przepisach prawnych i regulacjach, w tym konwergencji monetarnej i Europejskiej Unii Monetarnej, (x) zmiany w polityce banków centralnych i/lub rządów innych krajów, (xi) wpływu przejęcia spółek, w tym związanych z tym kwestii integracji, (xii) reorganizacji i (xiii) ogólnych czynników konkurencyjności, w każdym przypadku na poziomie lokalnym, regionalnym, krajowym i/lub globalnym. Prawdopodobieństwo wystąpienia bądź natężenia wielu z tych czynników może okazać się większe w wyniku działań terrorystycznych i ich konsekwencji. Grupa nie jest zobowiązana do uaktualniania żadnych odnoszących się do przyszłości stwierdzeń.