

Paryż, 15 lutego 2011 r.

Wyniki Euler Hermes za 2010 rok

Obrót: 2.148 milionów EUR
Wynik techniczny netto: 349 milionów EUR
Przychód netto ze zwykłej działalności operacyjnej: 472 miliony EUR
Zysk netto: 294 miliony EUR

Obrót wzrastał przez cztery kwartały z rzędu, osiągając wartość 567 milionów EUR w IV kwartale i wykazując tym samym poprawę o 4,6% względem III kwartału 2010 r. (wówczas wynosił 542 miliony EUR). Obrót w IV kwartale 2010 r. wzrósł o 16% w porównaniu z IV kwartałem roku 2009, kiedy to znajdował się na rekordowo niskim poziomie z powodu panującego kryzysu finansowego. W całym 2010 r. obrót osiągnął w sumie wartość 2.147,7 miliona EUR, wzrastając o 3% względem roku 2009. Wynik netto za 2010 r. wynosi 294 miliony EUR.

– *Nasza strategia polegająca na koncentracji rozwoju biznesowego na ubezpieczających zaowocowała. Klienci Euler Hermes mieli możliwość korzystania z ubezpieczeń na wyższe sumy, a Grupa zyskała dzięki systematycznemu wzrostowi przychodów przez cały 2010 rok. W konsekwencji Grupa odnotowała rekordowy wynik w zakresie wartości nowych ubezpieczeń wynoszący 259 milionów EUR, a wskaźnik utrzymania klientów w części działalności zajmującej się ubezpieczeniami należności skoczył z 82% do 85%. Poprawa wskaźnika szkodowości i dobre wyniki finansowe wywindowały zysk z działalności operacyjnej do poziomu 472 milionów EUR na koniec 2010 r.; dla porównania w roku 2009 wyniósł on 84 miliony EUR* – powiedział Wilfried Verstraete, CEO Grupy Euler Hermes.

Dnia 15 lutego 2011 r. Zarząd Grupy zaprezentował Radzie Nadzorczej Euler Hermes skonsolidowane wyniki za 2010 r. zrewidowane przez Komisję Rewizyjną i zbadane przez zewnętrznych audytorów.

I. Wyniki na koniec grudnia 2010 r.**A. Podstawowe dane**

Rok 2010 potwierdził postępujące ożywienie gospodarcze. Ze względu na korzystną sytuację koniunkturalną Euler Hermes odnotował przychód netto na poziomie 294,5 miliona EUR, w porównaniu z 19,0 milionami EUR na koniec grudnia 2009 roku. Ten silny wzrost napędzany był głównie przez poprawę w zakresie wskaźnika zespolonego (szkodowo-kosztowego), który spadł z 104,7% do 68,7%. Przyczynił się do tego istotnie wskaźnik szkodowości netto, który w okresie ostatnich dwunastu miesięcy spadł o 40 punktów procentowych. Ten znaczny spadek szkód, zarówno w roku bieżącym (2010) jak i poprzednich latach, w których powstało ryzyko ubezpieczeniowe, jest wynikiem realizacji planów w zakresie ryzyka i akcji handlowych, które Hermes zainicjował od czasu wybuchu kryzysu finansowego.

<i>W milionach EUR</i>	<i>Na grudz. 2010</i>	<i>Na grudz. 2009</i>	<i>Zmiana względem 2009 r.</i>	
Składki przypisane brutto	1.770,4	1.673,1	97,2	6%
Składki zarobione brutto	1.775,2	1.694,5	80,7	5%
Przychód z innych usług	372,5	391,2	-18,7	-5%
Całkowity obrót	2.147,7	2.085,7	62,0	3%
Wynik techniczny netto	348,6	-64,8	413,4	638%
Przychód netto z inwestycji	123,2	148,4	-25,2	-17%
Przychód netto ze zwykłej działaln.	471,9	83,6	388,2	464%
Nadzwyczajne koszty operacyjne	-82,9	-8,8	-74,1	842%
Przychód netto z działaln. oper.	389,0	74,7	314,3	421%
Zysk netto	294,5	19,0	275,5	
Wskaźnik szkodowości netto	42,1%	82,1%		
Wskaźnik kosztów netto	26,5%	22,6%		
Wskaźnik zespolony netto	68,7%	104,7%		

B. Obrót

W roku 2010 r. obrót wyniósł 2.147,7 miliona EUR, tj. o 3,0% więcej niż w ubiegłym roku i 1,4% przy stałym kursie wymiany, głównie ze względu na siłę dolara amerykańskiego i funta szterlinga.

W porównaniu z rokiem ubiegłym obrót wzrósł na wszystkich rynkach z wyjątkiem regionu Europy Południowej, na którym w dalszym ciągu odbijała się redukcja portfela zainicjowana przez Euler Hermes w 2009 roku. Tak wysoki wzrost wynikał głównie z rekordowej wartości nowych ubezpieczeń, która osiągnęła poziom 259 milionów EUR, poprawy wskaźnika zatrzymania klientów z 82% do 85% oraz podwyżek składek wprowadzanych w okresie ostatnich dwóch lat, które z nadwyżką kompensują negatywny wpływ spadku wartości ubezpieczonego obrotu. Od II kwartału 2010 r. Euler Hermes odnotowywał stały wzrost wolumenu ubezpieczonego obrotu na wszystkich kluczowych rynkach z wyjątkiem Niemiec, gdzie zaobserwowano jego spadek.

Obrót według regionów (w oparciu o wartość zarobionych składek)

<i>W milionach EUR</i>	<i>2010 (1)</i>	<i>2009 (2)</i>	<i>Zmiana (1)/(2)</i>	<i>2009 (3)</i>	<i>Zmiana (1)/(3)</i>
Region					
Niemcy	764,5	743,7	2,8%	744,0	2,8%
Francja	384,2	364,7	5,3%	364,7	5,3%
Europa Płn.	454,4	431,2	5,4%	448,7	1,3%
Europa Płd.	209,2	241,2	-13,3%	241,2	-13,3%
Ameryki	209,7	193,7	8,3%	206,5	1,5%
Azja-Pacyfik	59,3	54,3	9,3%	55,1	7,6%
EH Re + inne	66,5	57,0	16,6%	58,3	14,1%
Euler Hermes	2.147,7	2.085,7	3,0%	2.118,5	1,4%

(1) Obrót z uwzględnieniem reklasyfikacji geograficznej (przy średnim kursie wymiany na grudzień 2010 r.)

(2) Obrót z uwzględnieniem reklasyfikacji geograficznej (przy średnim kursie wymiany na grudzień 2009 r.)

(3) Obrót z uwzględnieniem reklasyfikacji geograficznej przy stałym kursie wymiany

C. Przychód ze zwykłej działalności operacyjnej

Wynik techniczny netto przed wynikiem z operacji finansowych wyniósł na koniec grudnia 2010 r. 348,6 miliona EUR; dla porównania na koniec grudnia 2009 r. odnotowano stratę w wysokości 64,8 miliona EUR. Ta poprawa wynikała głównie ze spadku wskaźnika szkodowości netto.

Wartość szkód spadła do poziomu 480,3 miliona EUR, tj. o 47% względem poprzedniego roku. Wskaźnik szkodowości netto spadł do 42,1% w porównaniu z wartością 82,1% odnotowaną na koniec grudnia 2009 r. dzięki pozytywnemu wynikowi wyczerpywania rezerw techniczno-ubezpieczeniowych w wysokości 194,9 miliona EUR w połączeniu z poprawą wskaźnika szkodowości za rok 2010 traktowanego jako rok powstania ryzyka ubezpieczeniowego.

Częstość szkód znacznie spadła w 2010 r. w porównaniu z kryzysowym rokiem 2009 r., osiągając najniższy poziom w III kwartale 2010 roku.

W ostatnim kwartale 2010 r. wartość szkód objętych ubezpieczeniem znów wzrosła, demonstrując, że bardzo niski średni poziom obserwowany w 2010 r. jest nie do utrzymania w dłuższym terminie.

Koszty techniczne brutto wzrosły o 3,9% między 2009 a 2010 r., osiągając w 2010 r. wartość 870 milionów EUR. Wskaźnik kosztów netto pogorszył się o 3,9 punktu procentowego, wzrastając z 22,6% do 26,5% na koniec roku 2010. Związane było to z wyższymi kosztami (co przyczyniło się do wzrostu wskaźnika o +2,9 punktu procentowego) oraz niższymi opłatami za inne usługi (+1,6 punktu procentowego). Nie pomógł nawet wzrost wartości składek netto, który przyczynił się do spadku wskaźnika kosztów netto o -0,6 punktu procentowego.

Wskaźnik zespolony po reasekuracji wyniósł w 2010 r. 68,7%, poprawiając się tym samym o 36,1 punktu procentowego względem roku 2009.

Przychód netto z inwestycji za rok 2010 osiągnął wartość 123,2 miliona EUR, czyli o 25,2 miliona EUR poniżej wyniku z 2009 roku. Głównym tego powodem był spadek zrealizowanych zysków (o 46,6 miliona EUR), który po części skompensowany został przez przychody z tytułu różnic kursowych (na poziomie 22,5 miliona EUR). Zyski kapitałowe za rok 2010, zrealizowane w większości na takich klasach aktywów jak nieruchomości, obligacje i akcje, wyniosły 25,6 miliona EUR.

Dzięki silnej poprawie wyniku technicznego netto w 2010 r. przychód netto ze zwykłej działalności operacyjnej wzrósł z 83,6 miliona EUR na koniec 2009 r. do 471,9 miliona EUR na koniec roku 2010.

D. Portfel inwestycji

Na koniec grudnia 2010 r. wartość rynkowa portfela inwestycji Grupy zwiększyła się o 428 miliona EUR do 3.768 milionów EUR.

Rezerwy z tytułu niezrealizowanych zysków kapitałowych spadły o 25,3 miliona EUR do poziomu 76,4 miliona EUR, co spowodowane było głównie faktem, iż w toku 2010 r. zrealizowano zyski kapitałowe w wysokości 25,6 miliona EUR. Niepewność na rynku obligacji związana z trudnymi warunkami refinansowania panującymi w niektórych europejskich krajach nie wywarła większego wpływu na Euler Hermes ze względu na ograniczoną ekspozycję Grupy na te kraje i krótką durację portfela. Niezrealizowane zyski kapitałowe na koniec 2010 r. odpowiadają 2,0% globalnego portfela inwestycji.

E. Koszty nadzwyczajne

W 2010 r. Euler Hermes zaksięgował wydatki na restrukturyzację związane z projektem „Excellence”, które w skali globalnej wyniosły 72,5 miliona EUR. Program restrukturyzacji „Excellence” ma na celu zwiększenie długoterminowej przewagi konkurencyjnej Grupy zarówno w zakresie zadowolenia wśród klientów, jak i wydajności/elastyczności na przestrzeni najbliższych trzech lat. Inicjatywa skupia się na koncentracji na kliencie (Customer Centricity) poprzez wprowadzenie nowego modelu usług zapewniającego większą satysfakcję klientów. Euler Hermes odnotował także wydatki restrukturyzacyjne rzędu 10,4 miliona EUR w związku z decyzją o zaprzestaniu oferowania usług ubezpieczeniowych dla klientów indywidualnych w Belgii.

F. Wynik netto

Zadawalające wyniki operacyjne Euler Hermes znajdują odbicie także w zysku netto, który osiągnął wartość 294,4 miliona EUR na koniec 2010 roku. Dla porównania na koniec roku ubiegłego znajdował się na poziomie 19,0 milionów EUR.

G. Dywidendy

Zważywszy, że zysk netto na akcję wyniósł 6,73 EUR, Zarząd Euler Hermes przedłoży Radzie Nadzorczej rekomendację, w której zaleci wypłatę dywidendy w wysokości 4 EUR na akcję. Wskaźnik wypłat z zysku wyniesie wówczas 59,4% wyniku netto za 2010 rok.

H. Kapitał własny

Na koniec grudnia 2010 r. skonsolidowany kapitał własny miał wartość 2.148,4 miliona EUR względem 1.816,5 miliona EUR na koniec 2009 roku. Do jego wzrostu przyczynił się głównie wzrost zysku netto.

I. Prognozy

Na początku 2011 r. nadal odczuwalna będzie poprawa koniunktury, która rozpoczęła się w 2010 roku, choć była nierównomierna: średnie tempo wzrostu gospodarek wschodzących wyniosło 5,5% PKB, podczas gdy krajów OECD – zaledwie 1,7%. W tych warunkach Euler Hermes liczy na to, że popyt na ubezpieczenia należności pozostanie na dość wysokim poziomie.

Euler Hermes uważa, że strategia koncentracji na klientach przyczyni się do systematycznego wzrostu współczynnika ich zatrzymania. Niemniej presje cenowe mogą się nasilić, stawiając w przyszłości pod znakiem zapytania adekwatność ryzyka do ceny. Strategia Euler Hermes polega na obronie adekwatnej ceny ryzyka, która została osiągnięta dzięki wdrożeniu w czasach kryzysu różnego rodzaju działań.

Mimo oczekiwanego na 2011 r. wzrostu częstości szkód i niepewności co do warunków, jakie panować będą w otoczeniu gospodarczym, Euler Hermes prognozuje, iż w przyszłym roku także zaprezentuje dobre wyniki.

II. Wyniki za IV kwartał 2010 r.

Podstawowe dane

W milionach EUR	IV kw. 2010	III kw. 2010	II kw. 2010	I kw. 2010	IV kw. 2009	Zmiana wzgl. III kw. 2010		Zmiana wzgl. IV kw. 2009	
						2009			
Składki zarobione brutto	469,6	450,2	438,0	417,4	398,5	19,4	4,3%	71,1	17,8%
Przychód z usług	97,3	92,0	95,1	88,2	90,0	5,3	5,7%	7,3	8,1%
Całkowity obrót	566,9	542,2	533,1	505,6	488,5	24,7	4,6%	78,4	16,0%
Wynik techniczny netto	92,8	135,6	95,8	24,5	6,3	-42,8	-31,6%	86,5	nr
Przychód netto z inwestycji	20,5	28,9	31,3	42,6	29,5	-8,4	-29,1%	-9,0	-30,5%
Przychód netto ze zwykł. działaln. oper.	113,3	164,5	127,1	67,1	35,8	-51,2	-31,1%	77,5	216,4%
Nadzwycz. koszty operacyjne	-72,0	-10,9	0,0	0,0	-1,2	-61,1	560,6%	-70,8	nr
Przychód netto z działaln.	41,2	153,6	127,1	67,1	34,5	-112,4	-73,2%	6,7	19,4%
Zysk netto	38,6	108,4	99,8	47,6	18,1	-69,8	-64,4%	20,5	113,3%
Wskaźnik szkodowości netto	45,9%	27,3%	38,0%	58,1%	71,8%				
Wskaźnik kosztów netto	22,3%	24,6%	27,8%	31,9%	24,4%				
Wskaźnik zespolony netto	68,2%	51,9%	65,8%	90,0%	96,2%				

W IV kwartale 2010 r. Euler Hermes odnotował obrót w wysokości 566,9 miliona EUR, tj. wyższy o 4,6% w porównaniu z poprzednim kwartałem (542 miliony EUR) i aż o 16% względem IV kwartału roku 2009. Dzięki aktywnemu podejściu Grupy do klientów, obrót w IV kwartale 2010 r. osiągnął rekordowo wysoki poziom i potwierdził odbicie, które dało się zaobserwować począwszy od I kwartału 2010 r., po tym jak w IV kwartale 2009 spadł do historycznie niskich wartości.

Jeśli chodzi o szkody, większa część rocznego pozytywnego wyniku na wyczerpywaniu rezerw techniczno-ubezpieczeniowych została ujawniona w II i III kwartale, a jego wartość netto na IV kwartał wynosi 12 milionów EUR, w związku z czym współczynnik szkodowości dla wszystkich lat powstania ryzyka ubezpieczeniowego jest wyższy niż w II i III kwartale. Niemniej współczynnik szkodowości netto za rok 2010 wyniósł 50% w IV kwartale w porównaniu z 59% w III kwartale i 60% w II kwartale.

Wskaźnik kosztów netto poprawił się o 2,1 punktu procentowego w IV kwartale 2010 r. względem tego samego okresu w roku 2009 (z 24,4% do 22,3%). Poprawa wynikała przede wszystkim ze wzrostu

składek i opłat za inne usługi (odpowiadających za obniżenie wskaźnika kosztów odpowiednio o -5,9 i -2,4 punktu procentowego). Z nadwyżką zrekompensował on wpływ niższych marż na ubezpieczeniach i wyższych wahań kosztów brutto, które przyczyniły się do wzrostu wskaźnika kosztów netto odpowiednio o +4,1 i +2,1 punktu procentowego.

W ostatnim kwartale 2010 r. wynik techniczny netto osiągnął wartość 92,8 miliona, wzrastając o 86,5 miliona EUR w porównaniu z ostatnim kwartałem roku 2009.

Przychód z inwestycji netto wyniósł 20,5 miliona EUR w IV kwartale 2010 r., czyli był niższy niż w poprzednich kwartałach, co wynikało z tego, że większość zysków kapitałowych została zrealizowana we wcześniejszych okresach roku.

Wspierany przez dobre wyniki z działalności operacyjnej, lecz osłabiony brakiem istotnego pozytywnego wyniku na wyczerpywaniu rezerw techniczno-ubezpieczeniowych i zaksięgowane koszty nadzwyczajne związane z projektem „Excellence”, przychód netto za IV kwartał 2010 r. wyniósł 38,6 miliona EUR.

Wszelkie dokumenty dotyczące wyników finansowych Euler Hermes na 2010 r. są dostępne pod adresem <http://www.eulerhermes.com/en/finance/finance.html>.

Euler Hermes jest liderem na rynku ubezpieczeń należności handlowych oraz jednym z liderów w zakresie gwarancji ubezpieczeniowych i windykacji należności. Euler Hermes zatrudnia ponad 6 000 pracowników w 50 krajach. Oferuje kompleksowe usługi w zakresie zarządzania należnościami. Skonsolidowany obrót grupy Euler Hermes w 2010 roku wyniósł 2,15 miliarda euro. Euler Hermes rozwinął międzynarodową sieć nadzoru, która umożliwiła analizę stabilności finansowej 40 milionów przedsiębiorstw. Grupa obejmuje swoimi gwarancjami transakcje handlowe na całym świecie na kwotę 633 mld euro.

Euler Hermes, członek grupy AGF oraz Allianz, jest notowany na giełdzie Euronext w Paryżu. Agencja Standard & Poor's przyznała grupie oraz należącym do niej spółkom zależnym rating AA-

W Polsce grupa Euler Hermes jest obecna od 1999 roku. Towarzystwo Ubezpieczeń Euler Hermes S.A. oferuje ubezpieczenia należności handlowych oraz gwarancje ubezpieczeniowe. Jednocześnie druga spółka działająca na polskim rynku - Euler Hermes Collection Sp. z o.o. oferuje windykację należności, raporty handlowe, ocenę ryzyka oraz program analiz branżowych. Obsługę klienta zapewnia Euler Hermes Services Sp. z o.o. Usługi doradztwa prawnego świadczy Euler Hermes, Mierzejewska - Kancelaria Prawna Sp. k.

Kontakt dla mediów:

Investor relations

Nicolas Hein: +33 (0)1 40 70 54 65
nicolas.hein@eulerhermes.com

Media relations

Raphaële Hamel: +33 (0)1 40 70 81 33
raphaele.hamel@eulerhermes.com

Artur Niewrzędowski TALKING HEADS PR

artur.niewrzedowski@thpr.pl Tel. 0509-433-874

Ostrzeżenie dotyczące prognoz:

Niektóre z zawartych w niniejszym materiale stwierdzeń mogą dotyczyć oczekiwań na przyszłość i innych prognoz, które opierają się na bieżących poglądach i założeniach kierownictwa oraz obciążone są znanym i nieznanym ryzykiem oraz niepewnością, które mogą spowodować, iż faktyczne wyniki, rezultaty lub wydarzenia będą istotnie odbiegać od przedstawionych lub implikowanych w takich stwierdzeniach. Poza stwierdzeniami stanowiącymi prognozy z racji kontekstu, słowa „może, będzie, powinno, oczekuje się, planowane, zamierza się, przewiduje się, uważa się, szacuje się, potencjalny lub w dalszym ciągu” oraz wyrażenia podobne również charakteryzują wyrażenia oznaczające przewidywania na przyszłość. Faktyczne wyniki, rezultaty lub wydarzenia mogą istotnie odbiegać od zawartych w takich stwierdzeniach w zależności m.in. od (i) ogólnych uwarunkowań ekonomicznych, w tym w szczególności uwarunkowań ekonomicznych w zakresie podstawowej działalności Grupy Allianz lub na podstawowych rynkach, (ii) kształtowania się rynków finansowych, w tym rynków nowopowstałych, (iii) częstotliwości i wielkości szkód ubezpieczeniowych, (iv) współczynników i trendów w zakresie śmiertelności i zachorowalności, (v) wskaźników utrzymania polis, (vi) zakresu niespłacenia kredytów, (vii) poziomów stóp procentowych, (viii) poziomów kursów walutowych, w tym kursu wymiany euro do dolara amerykańskiego (ix) zmian konkurencyjności, (x) zmian w przepisach prawnych i regulacjach, w tym konwergencji monetarnej i Europejska Unia Monetarnej, (xi) zmian w polityce banków centralnych i/lub rządów innych krajów, (xii) wpływu przejęcia spółek, w tym związanych z tym kwestii integracji, (xiii) reorganizacji oraz (xiv) ogólnych czynników konkurencyjności, w każdym przypadku być na poziomie lokalnym, regionalnym, krajowym i/lub globalnym. Prawdopodobieństwo wystąpienia lub natężenie wielu z tych czynników może być większe w wyniku działań terrorystycznych i ich skutków.

Kwestie omówione w niniejszym materiale mogą być również obciążone ryzykiem lub niepewnością, o których wspomina się w dokumentach przedstawianych przez Allianz AG amerykańskiej Komisji Papierów Wartościowych i Giełd. Grupa nie jest zobowiązana do uaktualniania żadnych wybiegających w przyszłość informacji zawartych w niniejszym materiale.