

Paryż, 15 lipca 2010

**Euler Hermes po raz szósty laureatem nagrody
„Najlepszy ubezpieczyciel kredytów eksportowych”**

Euler Hermes, światowy lider w branży ubezpieczeń należności, po raz kolejny uzyskał tytuł „Najlepszy ubezpieczyciel kredytów eksportowych w Europie w 2010 r.” przyznawany przez brytyjski magazyn Trade Finance w oparciu o ankietę przeprowadzaną co roku wśród 15.000 czytelników. Dodatkowo magazyn Trade Finance przyznał dziesięciu konkretnym transakcjom eksportowym ubezpieczonym w Niemczech prestiżowy tytuł „Transakcja roku 2009”. Tytu wyróżnień nie otrzymała żadna inny ubezpieczyciel kredytów eksportowych.

Z najnowszych badań Trade Finance wynika, iż niemieckie przedsiębiorstwa otrzymują najlepsze na świecie państwowe wsparcie dla swoich transakcji eksportowych. Euler Hermes i jego partner PricewaterhouseCoopers zostały ponownie uznane za „Najlepszych ubezpieczycieli kredytów eksportowych 2010 r.” Obie spółki zarządzają oficjalnym programem gwarancji dla kredytów eksportowych, znanym powszechnie jako „Hermes Cover”, w imieniu i na rachunek niemieckiego rządu.

Od ponad dziesięciu lat brytyjski magazyn Trade Finance wybiera za pomocą przeprowadzanej wśród czytelników ankiety najlepszego ubezpieczyciela kredytów eksportowych, tworząc w ten sposób standard odniesienia dla wszystkich państwowych ubezpieczycieli kredytów eksportowych. Ta prestiżowa nagroda została przyznana Euler Hermes i PwC już po raz szósty (wcześniej w latach 1999, 2005, 2007, 2008, 2009); od 2003 roku spółki te zawsze plasowały się na jednym z trzech pierwszych miejsc rankingu.

Nagroda „Najlepszy ubezpieczyciel kredytów eksportowych” przyznawana jest w uznaniu wybitnych osiągnięć w dziedzinie finansowania eksportu, ubezpieczania kredytów eksportowych, finansowania projektów i finansowania strukturyzowanego. Odzwierciedla ona niezależną ocenę jakości i wyników osiągniętych przez danego ubezpieczyciela kredytów eksportowych we wszystkich sektorach przemysłu eksportowego.

Gwarancje kredytów eksportowych to najważniejszy instrument oferowanego przez państwo wsparcia dla handlu zagranicznego w Niemczech. Głównym celem pozostaje ochrona przed stratami z tytułu nieściągalnych długów, zwłaszcza w związku z dostawami na trudne i ryzykowne rynki.

***Euler Hermes** jest liderem na rynku ubezpieczeń należności handlowych oraz jednym z liderów w zakresie gwarancji ubezpieczeniowych i windykacji należności. Euler Hermes zatrudnia 6 200 pracowników w 50 krajach. Oferuje kompleksowe usługi w zakresie zarządzania należnościami. Skonsolidowany obrót grupy Euler Hermes w 2009 roku wyniósł 2,1 miliarda euro. Euler Hermes rozwinął międzynarodową sieć nadzoru, która umożliwiła analizę stabilności finansowej 40 milionów przedsiębiorstw. Grupa obejmuje swoimi gwarancjami transakcje handlowe na całym świecie na kwotę 700 mld euro.*

Euler Hermes, członek grupy AGF oraz Allianz, jest notowany na giełdzie Euronext w Paryżu. Agencja Standard & Poor's przyznała grupie oraz należącym do niej spółkom zależnym rating AA-.

W Polsce grupa Euler Hermes jest obecna od 1999 roku. Towarzystwo Ubezpieczeń Euler Hermes S.A. oferuje ubezpieczenia należności handlowych oraz gwarancje ubezpieczeniowe. Jednocześnie druga spółka działająca na polskim rynku - Euler Hermes Collections Sp. z o.o. oferuje windykację należności, raporty handlowe, ocenę ryzyka oraz program analiz branżowych. Usługi doradztwa prawnego świadczy Euler Hermes, Mierzejewska - Kancelaria Prawna Sp. k.

Kontakt dla mediów:**Euler Hermes Group**

Raphaële Hamel – +33 (0)1 4070 8133 – raphael.e.hamel@eulerhermes.com

Euler Hermes Kreditversicherungs-AG, Exportkreditgarantien des Bundes, Germany

Ruth Bartonek – +49 (0)40 8834 9241 – ruth.bartonek@eulerhermes.com – www.agaportal.de

Ostrzeżenie dotyczące prognoz:

Niektóre z zawartych w niniejszym materiale stwierdzeń mogą dotyczyć oczekiwań na przyszłość i innych prognoz, które opierają się na bieżących poglądach i założeniach kierownictwa oraz obciążone są znanym i nieznanym ryzykiem oraz niepewnością, które mogą spowodować, iż faktyczne wyniki, rezultaty lub wydarzenia będą istotnie odbiegać od przedstawionych lub implikowanych w takich stwierdzeniach. Poza stwierdzeniami stanowiącymi prognozy z racji kontekstu, słowa „może, będzie, powinno, oczekuje się, planowane, zamierza się, przewidyuje się, uważa się, szacuje się, potencjalny lub w dalszym ciągu” oraz wyrażenia podobne również charakteryzują wyrażenia oznaczające przewidywania na przyszłość. Faktyczne wyniki, rezultaty lub wydarzenia mogą istotnie odbiegać od zawartych w takich stwierdzeniach w zależności m.in. od (i) ogólnych uwarunkowań ekonomicznych, w tym w szczególności uwarunkowań ekonomicznych w zakresie podstawowej działalności Grupy Allianz lub na podstawowych rynkach, (ii) kształtowania się rynków finansowych, w tym rynków nowopowstałych, (iii) częstotliwości i wielkości szkód ubezpieczeniowych, (iv) współczynników i trendów w zakresie śmiertelności i zachorowalności, (v) wskaźników utrzymania polis, (vi) zakresu niespłacenia kredytów, (vii) poziomów stóp procentowych, (viii) poziomów kursów walutowych, w tym kursu wymiany euro do dolara amerykańskiego (ix) zmian konkurencyjności, (x) zmian w przepisach prawnych i regulacjach, w tym konwergencja monetarna i Europejska Unia Monetarna, (xi) zmian w polityce banków centralnych i/lub rządów innych krajów, (xii) wpływu przejścia spółek, w tym związanych z tym kwestii integracji, (xiii) reorganizacji oraz (xiv) ogólnych czynników konkurencyjności, w każdym przypadku być na poziomie lokalnym, regionalnym, krajowym i/lub globalnym. Prawdopodobieństwo wystąpienia lub natężenie wielu z tych czynników może być większe w wyniku działań terrorystycznych i ich skutków.

Kwestie omówione w niniejszym materiale mogą być również obciążone ryzykiem lub niepewnością, o których wspomina się w dokumentach przedstawianych przez Allianz AG amerykańskiej Komisji Papierów Wartościowych i Gield. Grupa nie jest zobowiązana do uaktualniania żadnych wybiegających w przyszłość informacji zawartych w niniejszym materiale.